

POST
BTS
BAC+3

Titre certifié de niveau II
Distri-manager (L3-180 ECTS)

Responsable de secteur en distribution

Options : Alimentaire

ou

Aménagement de l'habitat

Votre profil et vos passions

- > Le goût du contact pour un travail de terrain
- > Animer, motiver, optimiser une équipe
- > Concevoir de nouvelles actions commerciales
- > Piloter un rayon

Des métiers variés et évolutifs

- > Manager de rayons
- > Chef de département commercial
- > Directeur de magasin
- > Formateur

- > Un passeport pour un métier de manager en distribution
- > En alternance, un contrat de professionnalisation sur un an (statut salarié)

Une formation ouverte et intégrée au milieu professionnel

Une formation ouverte et polyvalente

- > Management, commerce
- > Gestion, Produits-Marché
- > Animation commerciale
- > Visites d'entreprises

Une formation intégrée en milieu professionnel

- > 35 semaines en magasin
- > Méthodologie et conduite de projets terrain
- > Salons professionnels

Les atouts de la formation à La Raque

- > Contrats de professionnalisation négociés avec nos partenaires
- > Lien privilégiée avec le milieu professionnel
- > Compétences dans le domaine de l'alimentaire et de l'aménagement de l'habitat
- > Taux d'insertion professionnelle élevé



Titre délivré par le CNEAP

(Conseil National de l'Enseignement Agricole Privé)
arrêté du 21 décembre 2005 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles

Ecole Supérieure La Raque
11400 Lasbordes

Tél. : 04 68 94 90 28 – Fax : 04 68 94 92 43

j.gomez@laraque.com ou s.mainfonds@laraque.com

www.laraque.com

..... Contenu de la formation

Développer des techniques professionnelles

Contrat de professionnalisation :

- > 35 semaines en magasin - 18 semaines à l'Ecole Supérieure La Raque

Option : produit alimentaire ou aménagement de l'habitat

Management des équipes

- > Organisation du travail
- > Management des ressources humaines

Commerce

- > Connaissance de son environnement commercial
- > Adaptation de la stratégie commerciale à son environnement
- > Analyse et développement des ventes de son rayon

Méthodologie et outils

- > Informatique, anglais....

Gestion

- > Gestion des rayons - stock, marge....
- budget, audit de rayon
- actions correctives

Produit-Marché

- > Facteurs environnementaux : acteurs, marché consommation.....
- > Connaissance des produits selon option

..... Objectifs

- > Avec le contrat de professionnalisation, développer des compétences grâce à des mises en situation en tant que salarié
- > Faciliter la pérennisation du contrat de travail par une embauche définitive
- > Acquérir les capacités d'analyse et d'autonomie pour une efficacité et une adaptation rapide en entreprise
- > Intégrer des fonctions à responsabilités dans le secteur de la distribution

..... Conditions d'obtention du diplôme

Chaque unité capitalisable obtenue donne lieu à l'attribution des crédits ECTS (European Credit Transfer System).

L'obtention de l'ensemble des unités permet d'acquérir 60 crédits supplémentaires.

Validation de la formation : le jury est composé à part égale de formateurs et de professionnels

EXAMEN

50 % contrôle continu

50 % en épreuves terminales

..... Conditions d'admission

Etre titulaire d'un BTS, DUT ou L2 validé et/ou de 120 ECTS